



ASSISTANT COMMERCIAL EXPORT F/H

- **Qui sommes-nous ?**

Unil Opal conçoit, fabrique et commercialise des gammes complètes de lubrifiants et services exclusivement à destination de professionnels répartis sur les principaux segments du marché : industrie, métallurgie, automobile, agriculture, transports, travaux publics et biolubrifiants. Les 3 sites de production composant Unil Opal font partie du groupe CIPELIA, leader français et européen sur le marché du lubrifiant indépendant.

Nous rejoindre sera une expérience forte et enrichissante.

- **Vos missions :**

Au sein du service Export, sous la responsabilité du Directeur Export, assurer la gestion commerciale des clients export existants et coordonner les relations avec les autres services pour atteindre les objectifs.

- **Vos activités seront les suivantes :**

- Fidélisation et développement de comptes clients existants.
- Gestion des commandes clients sur le CRM et prise en charge de la relation avec les services internes de production et de logistique.
- Réalisation des plans de chargement des commandes.
- Gestion du processus export et de sa maturité en collaboration avec le Responsable Développement International.
- Etablissement de bases de calculs selon les zones géographiques.
- Prospection de distributeurs sur une zone géographique définie.
- Gestion des mises à jour sur le CRM avec leurs équipes.

- **Parlons de vous...**

Formation Bac +3 minimum. Une première expérience d'au moins 3 ans dans un contexte commercial international

- ✓ Compétences linguistiques exigées :
 - Anglais → courant C 1
 - Espagnol → courant
- ✓ Maîtrise des outils informatiques (pack Office, internet ...)
- ✓ Qualités attendues : Sens commercial, rigoureux, esprit d'équipe, aisance relationnelle
- ✓ Maîtrise des incoterms

Nous avons hâte de vous rencontrer !

Envoyez-nous votre CV accompagné d'un texte de 10 lignes maximum expliquant les raisons pour lesquelles ce poste est fait pour vous à abedouin@unil-opal.fr .